



## Freelance Productmanager / Product Owner

Mijn rol is om (abstracte) strategieën, ideeën en concepten om te zetten in specifieke en realistische softwareproducten en waardevolle organisatiedoelstellingen.

Vanaf 2015 ben ik voornamelijk ingehuurd bij start-ups, scale-ups en mkb bedrijven voor de (door)ontwikkeling an digitale software producten en diensten.

Tot 2015 heb ik ongeveer tien jaar in sales en marketing gewerkt bij verschillende IT en software bedrijven.

Meer inhoudelijke details staan vermeld in mijn LinkedIn profiel.



06-28 6 77 77 6 [joostvdveen@gmail.com](mailto:joostvdveen@gmail.com) <https://www.linkedin.com/in/joostvdveen/>

## Werkervaring

### 2023-2024 HeadFirst - Productmanager

HeadFirst is een MSP met platform Strive. Productmanagement Search & Match journey Strive platform. Belangrijke bijdrage aan strategische Northstars en KPI's.

### 2022-2023 Maqgie - Product Owner

Maqgie is een payrollbedrijf met platformambities. Uitbouwen strategisch selling point plannigtool. Opleveren belangrijke features voor strategische klanten.

### 2021-2022 PVH (Tommy Hilfiger) - Product Owner

PVH is een kledingbedrijf met merken als Tommy Hilfiger en Calvin Klein. Invoering van self-service support en onboarding-tools, inclusief Single Sign-On en provisioning voor SaaS-oplossingen. Leveranciersmanagement

### 2020-2021 Voicebooking.com - Manager Development / Product Owner

Voicebooking is een internationaal voiceover platform. Transformatie naar één API geïntegreerd systeem en SEO proof portaal. Meer conversie door betere customer journeys. Elimineren dubbel werk.

### 2019-2020 Royal Huisman - IT advisor

Royal Huisman is een superjachtwerf. Uitvoering van een IT-scan met verbeterde samenwerking en pragmatische IT procesoptimalisaties als resultaat.

### 2019 Business Lease Group - Scrum Master

Business lease is een autoleasemaatschappij. Actief stakeholder management. Proces/Scrum optimalisaties voor 6 landen. Snelle time to market van marketingacties. Betere samenwerking tussen landen.

### 2018 Robidus - Product Owner / Scrum consultant

Dienstverlener in verzuim en re-integratie. Lancering van een nieuw portaal en optimalisatie van Agile- en Scrum-processen.

### 2017-2018 Business Lease - Product Owner / Scrum consultant

Business lease is een autoleasemaatschappij. Product ontwikkeling interne SaaS applicatie. Verhoging van teamoutput en stakeholderbetrokkenheid via roadmap- en backlogbeheer.

### 2017 Lukkien - Product owner

Lukkien is een marketingbedrijf. Doorontwikkelen DAS platform van een met de focus op de wensen en eisen van een strategische klant.

### 2017 Lukkien - Product owner

Lukkien is een marketingbedrijf. Mijn belangrijkste focus als Product Owner was het doorontwikkelen van een met de focus op de wensen en eisen van een bepaalde klant.

### 2016-2017 VESC - Product Owner

Vesc is een immersive simulatorbedrijf. Product Owner van de bouw van een virtual reality educatieve tractorsimulator voor een externe klant. Algemeen management (budgetcontrole, recruitment en bedrijfsstrategie). Opzetten van de Agile Scrum manier van werken en coachen van het team.

### 2015-2016 Online Dossier - Product Owner / General manager

Online dossier was een interne software initiatief. Opzetten offshore development. Strategische roadmap en stakeholder management. Verbeterde client-hulpverlener functies en interactie. Nieuwe klanten en gebruikers en een toename van de omzet.

### 2014-2015 Javra Software, Commercieel manager / Product Owner

Software projecten en diensten. Werkzaamheden bestonden uit het creëren van een offshore sales en marketing team marketing- en verkoopwerkzaamheden om nieuwe klanten te werven. Aansturen van een offshore team bestaande uit twee sales medewerkers en ad hoc aansturen en coachen van projectmanagers en developers. Product owner en management software ontwikkeling van diverse offshore projecten.

### 2013-2014 Xebia, Business Unit Manager

Software projecten en diensten. Werkzaam in de software ontwikkel- en trainingsunit waar de werkzaamheden bestonden uit accountmanagement en new business, werven en organiseren van kennisevents en seminars.

### 2007-2013 Flusso, Account manager

Software projecten en diensten. Accountmanagement, business development en marketing op het gebied van interne en externe softwareprojecten en -diensten. Ook het opzetten, in gebruik nemen en administreren van contracten en service level agreements

## Referenties en aanbevelingen

*Joost is zeer professioneel en erg fijn om mee samen te werken. Met zijn analytische manier van werken kan hij snel problemen signaleren of gebieden die meer finetuning behoeven voordat je verder kunt met een project. Gijs Friesen - Head of development, Voicebooking*

*Joost heeft een zeer moeilijk project geleid om tot een succesvol resultaat te komen... Met zijn kennis van agile werkwijzen, 'can-do' mentaliteit en gezond realisme betreft hij alle stakeholders van begin tot eind bij wat hij doet. Sylvester Bos - CTO, Robidus*

*Wat al vrij snel opviel is zijn analytisch vermogen. Hij legt snel informatie vast, vraagt goed door en schetst de huidige situatie die voor iedereen herkenbaar is. Hij kan met zijn ervaring en kennis tot goede (soms verrassende) oplossingen komen en heeft een ideale rol gespeeld in de samenwerking met stakeholders uit zes landen. Henry Wilson - Team Coach and Scrum Master, Business Lease*

*Joost heeft ervoor gezorgd dat het project op schema lag en heeft doortastende beslissingen genomen, ik ben zeer tevreden over zijn inzet. Esger Abbink - Directeur eigenaar, Vesc, 3iSIM*

*Joost was van grote waarde in ons project. Binnen de kortste keren heeft hij zich gespecialiseerd en kon hij onze informatie vertalen... Doordat Joost snel en vlot communiceert, zeer flexibel en net zo fanatiek is als wij heb ik de samenwerking als zeer prettig ervaren. Kim Baesjou - Projectleider online, Lumens Groep*

*Joost van der Veen is nuttig geweest bij het implementeren van Online Dossier. Hier kijk ik met veel voldoening op terug. In Online Dossier is de cliënt eigenaar van zijn eigen dossier en past daarmee goed in de huidige transformatie in het sociale domein. Peter Elmont - Directeur-bestuurder, Stichting SPINN*

*Joost is een sympathiek persoon, praat open en eerlijk en komt tot afspraken. Het is gestructureerd en neemt de tijd om problemen te bespreken en duidelijkheid te krijgen. Jan van Dijk - Programmeur, Atterna B.V.*

*Ik heb Joost leren kennen als iemand die de tijd neemt om een sterke relatie op te bouwen. Dat resulteerde in een samenwerkingsmodel dat goed past binnen ons budget en resulteerde in een snelle time-to-market. Yiannos Morphitis - Business Development Manager, Pro Data / Louis Cruises*